

# Formations des écoles de commerce des CCI de Franche-Comté





Se former en Franche-Comté pour travailler dans le commerce, la gestion, la logistique, l'export, l'assurance, le marketing, l'international, le tourisme, l'hôtellerie-restauration...

Les écoles de commerce des Chambres de Commerce et d'Industrie de Franche-Comté proposent des formations post-bac, avec des diplômes bac + 2, + 3 ou + 5 enregistrés au RNCP (Répertoire national des certifications professionnelles), donc reconnus.

Les plus de ces formations sont :

l'accès direct après le bac, la proximité, des promotions de taille réduite permettant un suivi personnalisé, des débouchés appréciables, un taux d'insertion professionnelle de 90% six mois après le diplôme.

Près de 600 jeunes suivent l'une des formations des CCI en 2014-2015, en tant qu'étudiants ou apprentis.

- > **Des métiers diversifiés**.....
- > **Le choix de l'apprentissage**.....
- > **Les écoles et leurs spécificités** .....
- > **Coordonnées des lieux de formation**.....

# Des métiers diversifiés

Voici quelques exemples de débouchés par domaine.

- **Commerce – Vente** : attaché commercial, responsable commercial, responsable des ventes...

*La fonction commerciale permet de gagner des marchés et de développer l'entreprise ; les métiers de la vente peuvent ouvrir sur de réelles opportunités de carrière.*



- **Administration – Gestion** : responsable comptable, attaché de direction ou assistant de gestion, administration des ressources humaines, contrôleur de gestion...

*L'administration de l'entreprise permet d'optimiser la gestion de ses différents services.*



- **Achat – Logistique – Distribution** : manager de rayon, chargé de logistique, acheteur...

*La fonction achat/logistique/distribution consiste à bien acheter pour bien vendre tant dans la distribution que dans l'industrie.*



- **Banque – Assurance** : attaché commercial bancaire, conseiller financier, conseiller en assurances, responsable d'agence...

*L'activité commerciale des institutions financières et des compagnies d'assurances est indispensable à leur développement.*

- **Marketing** : assistant marketing chef de produit, responsable marketing...  
*La fonction marketing est liée à celle de la vente. Elle consiste à mettre en place des actions de communication, de promotion et de distribution.*

- **International** : assistant export, acheteur international, commercial export...

*Le développement international des entreprises s'appuie sur des collaborateurs capables de commercialiser tous types de production ou de service dans des pays de culture et de traditions différentes.*

- **L'hôtellerie-restauration** : gestion d'un centre de profit tourisme ou hôtellerie-restauration.

*Le développement territorial de l'offre touristique permet de projeter une mission de gestion d'un organisme en prenant conscience de la dimension managériale, financière, commerciale et productive du secteur d'activité.*

- **Direction** : dirigeant ou gérant de Pme-Pmi, créateur d'entreprise...

*Le dirigeant coordonne et gère les moyens de l'entreprise et décide des plans stratégiques.*



# Le choix de l'apprentissage



40 % des jeunes en formation sont sous statut apprenti.

Depuis 2003, année où l'apprentissage a été proposé, le nombre d'élèves-apprentis augmente régulièrement.

Les CCI ont créé l'Institut Supérieur d'Apprentissage, CFA commun « dématérialisé » dont le rôle est de gérer et administrer les formations.

Les avantages de choisir ce mode de formation sont multiples :

- s'assurer très vite que la formation choisie correspond à son projet professionnel,
- acquérir des connaissances et des compétences solides, tant pratiques que théoriques, grâce à l'alternance études/entreprise,
- bénéficier d'un double encadrement performant, celui du tuteur pédagogique et celui du maître d'apprentissage,
- enrichir son CV de véritables références professionnelles et optimiser son potentiel d'embauche,
- être rémunéré pendant ses études et ne pas régler de frais de scolarité.

L'apprentissage est également exigeant, il faut en effet être en mesure de s'adapter aux changements de rythmes et faire preuve d'une certaine maturité.



# Les écoles et leurs spécificités

- **GUCS** – Gestionnaire d'Unité Commerciale et de Distribution – à Besançon, Montbéliard, Lons-le-Saunier, Dole, Vesoul

Les ECD répondent désormais à l'appellation nationale Negoventis GUCS. La formation de Gestionnaire d'unité commerciale et de distribution aboutit à un diplôme bac + 2, proposée sous statut étudiant ou apprenti à Besançon, et sous statut apprenti à Montbéliard, Lons-le-Saunier, Dole et Vesoul. Conditions d'admission : être titulaire d'un bac, avoir moins de 26 ans.

- **RMD** – Responsable Manager de la Distribution à Besançon

La formation Manager de la distribution, membre du Réseau National Negoventis, aboutit à un diplôme Bac + 3, proposée en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation d'1 an à Besançon. Conditions d'admission : être titulaire d'un Bac + 2 spécialisé dans les métiers de la vente et du commerce.

Plus d'infos :

[www.imea.info/negoventis-ecd](http://www.imea.info/negoventis-ecd)

- **EMC** – L'Ecole de Management Commercial du Jura – à Lons-le-Saunier et Dole

L'Ecole de management commercial propose la formation post-bac de Gestionnaire d'unité commerciale, en apprentissage, ainsi que trois formations de niveau Bac + 2 (Attaché commercial) et Bac + 3 (Responsable centre de profit tourisme-hôtellerie-restauration et Responsable de développement commercial).

Plus d'infos : [www.emc-jura.fr](http://www.emc-jura.fr)

- **EGC** – Ecole de Gestion et de Commerce Franche-Comté – à Besançon, Montbéliard et Vesoul

Cette école déployée sur 3 campus forme des Responsables en marketing, commercialisation et gestion de niveau II (bac + 3). Les campus de Vesoul et Montbéliard proposent les 2e et 3e années en apprentissage.

Plus d'infos :

[www.egc-franche-comte.fr](http://www.egc-franche-comte.fr)

- **ESTA** – Ecole Supérieure des Technologies et des Affaires – à Belfort

L'Esta forme au métier d'Ingénieur d'affaires avec spécialité à l'interna-

tional. Accessible après un bac ou un bac + 2, la formation mène à un diplôme niveau 1 de Manager en ingénierie d'affaires industrielles avec double compétence technologique et commerciale. Possibilité de double-diplôme master avec l'UTBM (Entrepreneuriat et Marketing technologique et industriel). La dernière année est réalisable en apprentissage.

Plus d'infos : [www.esta-belfort.fr](http://www.esta-belfort.fr)

## Coordonnées et lieux de formation

### **GUCS / RMD / EGC Besançon**

#### **IMEA**

46 avenue Villarceau

25042 Besançon cedex

tél 03 81 25 25 25

[www.imea.info](http://www.imea.info)

### **GUCS / EGC Montbéliard**

4 rue Jean Bauhin

25207 Montbéliard cedex

tél 03 81 31 25 06

[www.egc-franche-comte.fr](http://www.egc-franche-comte.fr)

### **GUCS / EMC Lons-le-Saunier**

87 place de la Comédie - BP 377

39016 Lons-le-Saunier cedex

tél 03 84 86 42 03

[www.emc-jura.fr](http://www.emc-jura.fr)

.../...

### **ECD / EMC Dole**

1 rue Louis de la Verne

39100 Dole

tél 03 84 86 42 03

[www.emc-jura.fr](http://www.emc-jura.fr)

### **GUCS / EGC Vesoul**

27 avenue Aristide Briand

BP 90019

70001 Vesoul cedex

tél 03 84 96 71 26

[www.egc-franchecomte.fr](http://www.egc-franchecomte.fr)

### **ESTA Belfort**

3 rue du Docteur Fréry

BP 199

90004 Belfort cedex

tél 03 84 54 53 53

[www.esta-belfort.fr](http://www.esta-belfort.fr)

### **Pour les formations en apprentissage :**

[www.cfa-isa.fr](http://www.cfa-isa.fr)



Avril 2015

Source : Service Formation CCI Franche-Comté